

MCubeWorks: Mobile Video



Junmo Koo(founder and CEO): “한국의 venture 환경은 미국과 다릅니다. 한국에는 도전을 즐길 줄 아는 우수한 기술자가 많고 뛰어난 IT 환경을 갖추고 있어서 IT venture를 시작하기에는 매우 좋습니다. 하지만, 대기업을 중심으로 한 경제적 환경은 때때로 venture의 성장을 방해하기도 합니다. MCW 역시 H.264 기반의 mobile multimedia solution을 세계 최초로 상용화하는 과정에서 얻은 결과를 회사의 성장과 연결시키는 과정이 필요하였습니다. 이때, Storm Ventures와 Tae Hea Nahm을 investor로 만나게 된 것은 큰 행운이었습니다. Tae Hea Nahm은 결과에만 관심을 보이는 일부 투자자들과 달리 목표를 분명히 하고 그 목표에 도달하는 과정에 대하여 조언하고 끊임없이 feedback을 주었습니다. 또한 미국내의 global company와 연결에도 직접적인 도움을 주었습니다. 이 과정을 통해서 MCW는 한국에서 창업한 기술 ventures로서 global company들과 성공적인 business를 한 회사가 될 수 있었습니다. Tae Hea Nahm의 회사에 대한 긍정적인 격려와 지지는 회사가 Core Logic에 인수될 때까지도 경영진에게 큰 도움이 되었습니다. 즉, Storm과 Tae Hea Nahm은 단순한 investor가 아니라 회사의 전략과 실행에 참여하는 partner가 된 것입니다. 이것은 우리 팀이 시작하는 두 번 째 startup에도 Storm과 Tae Hea Nahm이 참여하는 것을 매우 기뻐하는 이유입니다.”

The business environment for start ups in Korea is different from the US. Because Korea has many good engineers and great IT infrastructure, Korea has good resources for IT start ups. However, Korea's economic structure is based on conglomerate, and this economic structure can restrict new start ups. MCW was the first company in the world to commercialize a H.264 based mobile multimedia solution, but it was not simple to turn this technical success and experience to the growth of the company. At this critical time, we were very lucky to meet Storm Ventures and Tae Hea Nahm as investors. Unlike other investors who only focused on the final results, TH Nahm set clear objectives for us and provided continuous advise and feedback. He also helped us with introductions to US global companies. Through these processes, MCW became one of the few Korean start ups who successfully entered into business with global companies. TH Nahm's constructive encouragement and support were essential to the management team until MCW was purchased by Core Logic. In other words, Storm Ventures and Tae Hea Nahm are not simple investors but they are business partners fully vested in company's strategy and operation. This is the reason why our team is so happy to partner again with Storm Ventures and Tae Hea Nahm for our next start up.